

Публичный договор-оферта о дистрибуции продуктов (товаров) и услуг

г. Москва

«1» января 2015г.

Общество с ограниченной ответственностью «Целевое Управление», именуемое в дальнейшем «Лицензиар» в лице Генерального директора Каревой Т.А., действующей на основании Устава, (далее КОМПАНИЯ), Индивидуальный Предприниматель Литягин Александр Александрович (далее АВТОР), действующий на основании свидетельства ОГРН ИП № 307 770 000 641 721 от 26.12.2007г., и лицо акцептовавшее оферту, именуемое в дальнейшем «Заказчик», заключили настоящий публичный договор о нижеследующем:

1. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА:

1.1. Текст Договора, постоянно размещенный в сети Интернет на сайте <https://kpi-drive.ru/partner/>, содержит все существенные условия Договора и является предложением АВТОРА и КОМПАНИИ заключить Договор с любым третьим лицом, использующим сайты АВТОРА, и его продукты на указанных в тексте Договора условиях. Таким образом, в соответствии с положениями пункта 2 статьи 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, текст Договора является публичной офертой.

1.2. Акцепт оферты, указанной в п. 1.1 настоящего Договора, осуществляется Партнером посредством последовательного осуществления следующих действий:

1.2.1. Регистрация в партнерской программе посредством заполнения специальной формы на сайте “Заявка на получение кода Партнера”

1.2.2. Оплаты вступительного взноса согласно раздела 4 данного Договора.

1.2.3. Получение Свидетельства Партнера КОМПАНИИ и АВТОРА (в электронном виде).

1.3. Настоящий Договор считается заключенным с момента получения Партнером Свидетельства Партнера.

2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

2.1. КОМПАНИЯ и АВТОР предоставляют право ПАРТНЕРУ осуществлять деятельность по продвижению и продаже продуктов (товаров) и услуг КОМПАНИИ и АВТОРА на указанной территории и в указанный период, при условии соблюдения настоящего Договора.

2.2. Список продуктов (товаров) и услуг КОМПАНИИ и АВТОРА, их описание и стоимость размещены на сайтах www.Lityagin.ru и www.kpi-drive.ru

2.3. ПАРТНЕР имеет право закупать продукты (товары) и услуги КОМПАНИИ и продукты (товары) АВТОРА (в том числе и для личного использования) с партнерской скидкой от 50% до 70% от прайс-листа КОМПАНИИ и АВТОРА для конечных клиентов.

2.4. Указанная в п.2.3. скидка ПАРТНЕРА не распространяется на учебно-консультационные услуги АВТОРА.

2.5. ПАРТНЕР обязуется выплачивать вознаграждение АВТОРУ в размере 15% от стоимости оказанных им учебно-консультационных услуг (семинаров, консультаций и т.п.) и созданных ПАРТНЕРОМ продуктов (товаров) за использование материалов и идей АВТОРА (нашедших свое отражение в виде статей, консультаций, методических и информационных материалов и другой информации, и учебно-консультационных услуг связанных с сопровождением внедрения и использованием продуктов (товаров) КОМПАНИИ.

2.6. ПАРТНЕР имеет право организовать открытые семинары КОМПАНИИ и АВТОРА. КОМПАНИЯ и АВТОР способствуют продвижению этих семинаров и получают вознаграждение в размере 20% от оплаты направленных ПАРТНЕРУ заявок от потенциальных участников.

2.7. КОМПАНИЯ и АВТОР способствуют продвижению и имеют право привлекать ПАРТНЕРА в качестве исполнителя (подрядчика) для проведения открытых и корпоративных семинаров и оказания учебно-консультационных услуг. В указанном случае вознаграждение ПАРТНЕРА как подрядчика будет составлять 50% от стоимости контракта (15% вознаграждение АВТОРУ, указанное в п.2.5, уже удержано).

2.8. Планы ПАРТНЕРА, матрица для расчета его результативности и соответствующей скидки определены в ПРИЛОЖЕНИИ 1.

3. УСЛОВИЯ ДОГОВОРА

3.1. Все продукты (товары) и услуги КОМПАНИИ и АВТОРА предоставляются по принципу “как есть”(то есть не могут быть быстро улучшены или изменены) и поэтому возврату, замене или компенсации не подлежат.

3.2. Услуги по доставке продуктов (товаров) КОМПАНИИ и АВТОРА оплачиваются ПАРТНЕРОМ.

3.3. Данный договор не предоставляет эксклюзивные права на территорию ПАРТНЕРУ. КОМПАНИЯ и АВТОР имеют право заключать партнерские договора с другими партнерами на указанной территории. Для получения эксклюзивных прав на территорию необходимо заключить дополнительное соглашение к договору, описывающее его суть, срок и стоимость эксклюзивных прав.

3.4. ПАРТНЕР имеет право самостоятельно устанавливать конечные цены на продукты (товары) и услуги КОМПАНИИ и АВТОРА для своих клиентов.

3.5. КОМПАНИЯ и АВТОР оставляет за собой право в любое время и без предварительного уведомления ПАРТНЕРА вносить изменения в список продуктов (товаров) и услуг, изменять их стоимость и описание на соответствующих сайтах.

3.6. Все продукты (товары) и услуги КОМПАНИИ и АВТОРА предоставляются ПАРТНЕРУ после поступления их полной оплаты на счет КОМПАНИИ и/или АВТОРА.

4. ЦЕНА И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ

4.1. Цена настоящего Договора формируется на основании стоимости взноса. Для новых ПАРТНЕРОВ регистрационный взнос составляет 100 (Сто) долларов США (единоразово) и ежегодный партнерский взнос 100 (Сто) долларов США. Для существующих ПАРТНЕРОВ - ежегодный взнос 100 (Сто) долларов США.

4.2. Заказчик перечисляет регистрационный и ежегодный взносы на расчетный счет КОМПАНИИ.

4.3. Расчеты в российских рублях по настоящему Договору производятся по курсу ЦБ РФ на день оплаты.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. Нарушение ПАРТНЕРОМ любого из условий настоящего договора может служить основанием для одностороннего (КОМПАНИЕЙ и АВТОРОМ) прекращения сотрудничества.

5.2. ПАРТНЕР признает авторские (имущественное и неимущественное) права КОМПАНИИ И АВТОРА на все продукты(товары), услуги и материалы предоставляемые в рамках настоящего договора и обязуется в будущем (в том числе и в случае прекращения сотрудничества) не нарушать их.

5.3. ПАРТНЕР готов нести полную ответственность за нарушения настоящего Договора и авторских прав КОМПАНИИ И АВТОРА в соответствии с российским и международным законодательством.

5.4. ПАРТНЕР при проведении учебно-консультационных услуг в рамках настоящего договора обязан предоставлять клиентам именные сертификаты и дипломы КОМПАНИИ и/или АВТОРА в электронном виде.

5.5. ПАРТНЕР обязан ежемесячно отражать текущие и планируемые финансовые поступления, задачи и информацию по проектам и клиентам (реальным и потенциальным) в рамках настоящего договора в программе АС TSUAL (KPI-DRIVE) .

5.6. В связи с особенностями продуктов(товаров) и услуг КОМПАНИЯ И АВТОР не могут гарантировать 100% бесперебойность и качество, но предпримут разумные усилия для их улучшения.

5.7. Ответственность КОМПАНИИ И АВТОРА по данному Договору заключается в предоставлении доступа к соответствующим продуктам(товарам) и услугам. За последствия использования или неиспользования продуктов и услуг КОМПАНИЯ И АВТОР не несет никакой ответственности, в том числе и финансовой. В случае возникновения непреодолимых проблем с доступом к соответствующим продуктам и услугам КОМПАНИИ И АВТОРА ПАРТНЕР обязан сообщить об этом в кратчайший срок.

5.8. Денежные средства полученные КОМПАНИЕЙ И АВТОРОМ по данному Договору не возвращаются.

6. ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ

6.1. Обмен информацией (материалами) между Сторонами по настоящему Соглашению совершается исключительно в письменной форме при помощи системы Skype и по электронной почте.

7. УСЛОВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

7.1. Договор вступает в силу с момента его акцепта и действует до полного исполнения Сторонами своих обязательств.

7.2. Настоящий Договор может быть расторгнут по инициативе одной из Сторон с предварительным уведомлении другой Стороны за 30 (тридцать) календарных дней до предполагаемой даты расторжения Договора.

7.3. Стороны соглашаются, что Договор может быть изменен АВТОРОМ и КОМПАНИЕЙ в одностороннем порядке путем размещения обновленного текста Договора в сети Интернет по адресу <https://kpi-drive.ru/partner/>

8. ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ И РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ.

8.1. В случае возникновения каких-либо разногласий в связи с настоящим договором Стороны примут все меры к их разрешению путем переговоров.

8.2. В случае, если урегулировать указанные разногласия путем переговоров невозможно, данные разногласия подлежат урегулированию в суде по месту регистрации КОМПАНИИ или АВТОРА.

9. ПРИЛОЖЕНИЯ

9.1. Матрица определения результативности ПАРТНЕРА. Скидка ПАРТНЕРА

10. АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ

ООО «Целевое Управление»/ GOAL Ltd.

Юридический адрес: 111558 г. Москва, Свободный пр. дом 14-130

ИНН/КПП 7720515038/772001001

ОГРН: 1020280000190

ОКПО: 32020814

Для оплаты в российских рублях:

расч. счет 40702810038000071804

Кор. счет 30101810400000000225В Московском банке ОАО "Сбербанк России"

БИК 044525225 КПП 775001001 ИНН 7707083893

Для оплаты в долларах США:

Валютный счет в долларах США 40702840138000000004 транз счет 40702840438001000004

SBERBANK MOSKOW SWIFT SABRRUMM THE BANK OF NEW YORK MELLON, NEW YORK NY

SWIFT IRVTUS3N



Генеральный директор

/Карева Т.А./

АВТОР ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЛИТЯГИН А.А.

111 558 г. Москва Свободный пр. 14-130 тел. (499) 505 50 24, ze@2goal.biz ИНН

772007103725

Для оплаты в российских рублях: Р/с 408 028 105 000 000 006 21, К/с 301 018 104

000 000 004 87

ОАО "Собинбанк", г. Москва **БИК 044525487 ОГРН 307770000641721**

Индивидуальный Предприниматель «Литягин А.А.»



к Договору о дистрибуции продуктов (товаров) и услуг от «1» января 2015 г.

Матрица определения результативности ПАРТНЕРА

№	Показатель	Ед. изм.	Вес	Среднемесячный план	Годовой план (2014г.)
1	Прирост платных Клиентов	шт.	30%	0,5	6
2	Финансовый поток от ПАРТНЕРА	\$	50%	1 000	12 000
3	Задачи по договору	%	0%	50	600
4	Оценка КОМПАНИИ и АВТОРА	%	10 %	100	100
5	Вознаграждение АВТОРУ (п.2.7.)	%	10%	100	1 200

Результативность ПАРТНЕРА рассчитывается как средневзвешенный процент выполнения по всем показателям его матрицы.

Скидка ПАРТНЕРА

R (результативность) месячная накопительная дифференциальная	0%	50%	100%	150%	200%
Размер скидки ПАРТНЕРА	50%	50%	50%	60%	70%

Подписи сторон:

КОМПАНИЯ

Генеральный директор



/Карева Т.А. /



АВТОР

Индивидуальный Предприниматель «Литягин А.А.»


